

Nom Prénom

Adresse

Code postal

Tél. 01.00.00.00.00

42 ans – Vie maritale – 1 enfant

DIRECTRICE D'AGENCE

Secteurs : Banque – Finance – Transport – Automobile – Machines – Outils – Immobilier Équipements Entreprises

■ DOMAINES DE COMPÉTENCES

MANAGEMENT

- Créer, organiser et développer un centre de profit.
- Exercer un pouvoir décisionnel.
- Recruter, former, évaluer.
- Animer les équipes.
- Gérer le personnel et définir les stratégies en matière de recrutement et d'évolution du personnel.

COMMERCIAL

- Définir et mettre en œuvre une politique commerciale.
- Créer, animer et prospecter des réseaux de prescription.
- Négocier des partenariats et des gros contrats.
- Créer et mettre en place des challenges commerciaux.
- Fixer les objectifs en volume, en marge et en qualité.
- Créer les outils de suivi.

GESTION

- Suivre le respect des budgets.
- Gérer le compte d'exploitation de l'agence.
- Mettre en place des outils d'organisation et définir les process.

TECHNIQUE

- 20 ans de pratique en analyse financière.
- Évaluer les risques financiers et coordonner la récupération des impayés.
- Créer une procédure de contrôle du formalisme des contrats.
- Mettre en place des tableaux de bord.
- Utiliser des outils de score et prendre les décisions adéquates.

■ PARCOURS PROFESSIONNEL

- De (années) Nom de l'entreprise (groupe bancaire)**
Financement automobile – Agence de (Ville).
CA 150 MF – Effectif : 10 à 12 personnes.
- (années) Directrice des agences de (Ville) et (Ville) – 10 personnes.**
Définition d'une stratégie de redressement de l'agence de (Ville) puis mise en place d'une politique de réorganisation et de fusion des deux agences.
- (années) Directrice de l'agence de (Ville) – 6 personnes.**
Gestion d'une réorganisation liée à la fusion de deux agences.
- De (années) Nom de la banque**
Financement automobile et équipements entreprise
Agence de (Ville) – CA 60 MF. Effectif : 4 personnes.
Directrice d'agence
- De (années) Nom de la société financière – Filiale de (nom du groupe)**
Financement des équipements des entreprises du secteur immobilier et crédit à la consommation.
Directrice d'agence
- De (années) Nom de l'entreprise – (Nom de la société de financement)**
Crédit d'équipement aux entreprises par prescription des réseaux bancaires.
- (années) Directrice d'agence**
- (années) Attachée commerciale sur (Ville) puis (Ville)**
- De (années) Nom de l'entreprise – Paris**
Groupement d'emprunts obligataires.
Analyste financière
- De (années) École ccc – Paris**
Professeur de comptabilité classes de CAP, BEP et adultes.

■ FORMATION

- (année) BTS commercial**
(année) École de commerce (Ville)

■ ACTIVITÉS EXTRAPROFESSIONNELLES

Sports pratiqués : tennis, ski.

Loisirs : voyages, lecture.